

ОРГАНІЗАЦІЙНІ Й МЕТОДИЧНІ АСПЕКТИ ПІДВИЩЕННЯ ЕФЕКТИВНОСТІ МІЖНАРОДНИХ ІНВЕСТИЦІЙНИХ ПРОЄКТІВ

Анотація. В статті проаналізовано теоретичні засади та методичні підходи щодо підвищення ефективності використання капіталу, інвестованого в проєкти спільного підприємництва. У статті запропоновано застосування комплексної оцінки проєктів і оптимізація вибору форми їх реалізації, обґрунтовано необхідність аналізу ефективності всіх можливих форм спільного підприємництва на передінвестиційній фазі розробки кожного проєкту. Порядок комплексної оцінки економічної ефективності спільного підприємництва, який розглядається в статті, дозволяє враховувати зміни зовнішнього середовища. В статті запропоновано послідовність проведення порівняльного аналізу ефективності різних форм спільного підприємництва, що заснована на доповнених принципах вибору оптимального варіанта реалізації таких проєктів.

Ключові слова: спільне підприємництво, принципи вибору, комплексна оцінка, порівняльний аналіз, оптимальний варіант проєкту.

Постановка проблеми. Досягнення позитивних структурних змін в економіці України неможливо без залучення інвестицій. Гранична обмеженість самофінансування підприємств-виробників надає проблемі пошуку зовнішніх ресурсів інвестиційного розвитку пріоритетного значення. Однією з найважливіших форм залучення прямих іноземних інвестицій в економіку України є спільне підприємництво.

У сучасних умовах велике значення мають не тільки масштаби залучення інвестицій, але й ефективність їх використання, зокрема, в рамках спільного підприємництва. Високий ступінь невизначеності зовнішнього середовища і збільшення різноманітності форм реалізації міжнародного між фірмового співробітництва вимагають удосконалювання розробки проєктів спільного підприємництва.

Аналіз останніх досліджень і публікацій. Дослідженню змісту та ролі спільного підприємництва в системі міжнародних економічних відносин, чинників, що впливають на його ефективність, присвячено багато робіт закордонних і вітчизняних учених: Ю. Авраменка, Н. Вознесенської, Л. Ервіка, Дж. Картера, Ю. Кормнова, Д. Моуері, М. Піоре, С. Сабеля, Дж. Уїлле, Лі Се Уна, Л. Балабанової, Е. Борсученка, В. Гейця, В. Гриньової, Н. Ермоленко, А. Золотарьова, Т. Клебанової, П. Орлова, О. Пушкаря та ін.

Невирішені частини проблеми. У наукових дослідженнях управління спільним підприємництвом залишаються недостатньо розкритими питання обґрунтування вибору форм спільного підприємництва, їх порівняльного аналізу, а також визначення принципів вибору оптимального варіанта реалізації проєктів спільного підприємництва. Актуальність і значимість цих проблем для України зумовили необхідність проведення подальших досліджень.

Метою дослідження є теоретичне обґрунтування організаційно-економічних передумов підвищення ефективності спільного підприємництва в Україні та розробка методичних рекомендацій щодо вибору оптимальної форми реалізації проєктів спільного підприємництва в промисловості.

Основні результати дослідження. Оскільки на сучасному етапі кожна з сторін при виборі проєкту має на меті досягнення своїх цілей, необхідна максимальна координація індивідуальних інтересів партнерів вже на передінвестиційній фазі. Це вимагає підвищення обґрунтованості й оперативності прийняття рішень про участь у проєктах, що дозволить підвищити ефективність подальшого співробітництва.

В умовах поглиблення інтернаціоналізації світової економіки відбувається певна еволюція змісту поняття «спільне підприємництво»: від традиційного його розуміння як форми підприємництва, яка ґрунтується на залученні іноземних партнерів до формування акціонерного капіталу підприємства, до розуміння, при якому спільне підприємництво розглядається як процес синергії різних форм зовнішньоекономічної взаємодії [8].

Синергійний ефект спільного підприємництва обумовлюється об'єднанням несполучених конкурентних переваг партнерів, при якому зростаючого значення набуває спільне використання нематеріальних активів [4].

Розширення масштабів і напрямків міжнародного економічного співробітництва підприємств, диференціація ступенів підприємницького ризику обумовлюють застосування різноманітних форм реалізації проектів спільного підприємництва [6]. У роботі узагальнено переваги і недоліки цих форм залежно від структури активів партнерів та особливостей галузевих ринків (табл. 1).

Таблиця 1

Порівняльна характеристика форм спільного підприємництва

Форма спільного підприємства – ництва	Переваги	Недоліки	Пріоритетна галузь застосування
Спільне підприємство	Довгострокове співробітництво на постійній основі. Фінансова зацікавленість іноземного партнера в результатах господарської діяльності сприяє інвестуванню сучасних технологій	Необхідність відчуження частини прибутку на користь іноземного інвестора протягом всього періоду діяльності підприємства. Постійна участь іноземного партнера в процесі прийняття рішень з будь-яких питань життєдіяльності підприємства	Без обмежень
Спільна діяльність	Відсутність бюрократичних формальностей при укладанні договору. Широка свобода вибору варіантів при вирішенні внутрішніх організаційних питань	Сторони несуть ризики збитків усім своїм майном	Базові галузі промисловості
Франчайзинг	Мінімізація підприємницького ризику, гарантія стабільності доходів за рахунок використання всебічно випробуваної бізнес-технології і товарного знака, що завоював місце на ринку	Постійна залежність від франчайзера. Цінність наданих франчайзером послуг важко визначити. Відсутність чіткого розмежування відповідальності по претензіях споживачів	Виробництво товарів народного споживання, сфера послуг
Лізинг	Можливість придбання (заміни) устаткування без великих одноразових витрат. Можливість підтримувати оптимальне співвідношення власних і позикових коштів. Істотні податкові пільги	Обмеження в праві розпоряджатися об'єктом лізингу. У деяких випадках загальні витрати більше, ніж купівля того ж устаткування за рахунок банківського кредиту	Галузі, в яких устаткування підлягає швидкому моральному старінню

Сучасна транзитивна економіка надає організаційному механізму створення і подальшої реалізації проектів спільного підприємництва великого значення. У зв'язку з цим виникає необхідність у розробці класифікації форм спільного підприємництва за організаційно-правовою ознакою, яка б враховувала специфічні особливості кожної з них. В рамках такого підходу доцільним здається виділення форм спільного підприємництва, які створюються як за рахунок власного капіталу партнерів, так і за рахунок позикових коштів, що дозволяє виявити особливості реалізації кожної з форм спільного підприємництва.

Отже, виникає необхідність у виборі такої форми спільного підприємництва для реалізації кожного проекту, яка б дозволяла, з одного боку, максимально збалансувати інтереси партнерів, а з іншого – мінімізувати негативний вплив зовнішнього середовища.

Аналіз проектів спільного підприємництва наочно доводить важливість їх детального техніко-економічного обґрунтування на передінвестиційній фазі здійснення [3]. У техніко-економічному обґрунтуванні необхідно всебічно розглянути технологічні, технічні, економічні, організаційні та юридичні аспекти реалізації проекту. Важливість проведення поглибленого обґрунтування на передінвестиційній фазі розробки обумовлена тим, що помилки, до-

пущені в ньому, можуть проявитися в інвестиційній та експлуатаційній фазах, коли їх виправлення буде не тільки складним, а й винятково дорогим.

Зростання невизначеності зовнішнього середовища в умовах ринкової трансформації економіки призводить до зниження достовірності оцінки ефективності спільного підприємництва на базі використання загальноприйнятих показників, що збільшує рівень ризиків реалізації таких проектів. З метою нейтралізації негативного впливу цього фактору доцільно використовувати узагальнений порядок проведення комплексної оцінки економічної ефективності спільного підприємництва, головні етапи якого представлено в табл. 2.

Таблиця 2

Порядок комплексної оцінки економічної ефективності спільного підприємництва

№ з/п	Етап	Зміст етапу
1	Якісна оцінка проекту спільного Підприємництва	Виявлення можливостей для співробітництва. Формулювання задуму проекту. Розробка попередньої концепції проекту. Підготовка і підписання протоколу про наміри
2	Визначення загальної суми прибутку від Реалізації проекту	Визначення обсягу виробництва. Формування ціни на продукцію. Розрахунок витрат від реалізації. Розрахунок поточних витрат. Розрахунок прибутку від реалізації
3	Розрахунок суми Податкових платежів	Розрахунок виплат, які відносяться до валових витрат. Розрахунок оподаткованого прибутку. Розрахунок податків, які сплачуються з прибутку
4	Оцінка економічної ефективності інвестицій	Визначення потоку готівки за проектом. Розрахунок чистого дисконтованого доходу проекту. Розрахунок внутрішньої норми прибутковості проекту. Розрахунок строку окупності проекту
5	Аналіз стійкості проекту	Вибір параметрів, варіюють. Розрахунок діапазону варіації. Розрахунок показників економічної ефективності проекту в умовах зміни обраних параметрів
6	Визначення ефективності проекту спільного підприємництва для кожного з учасників	Вибір варіанта розподілу прибутку між учасниками проекту і його узгодження. Розрахунок показників економічної ефективності проекту для кожного учасника

Для підвищення адекватності оцінки ефективності спільного підприємництва на першому етапі необхідно провести поглиблений аналіз факторів, що визначають потенційні можливості співробітництва. На основі результатів аналізу визначаються альтернативні варіанти здійснення проекту з урахуванням таких чинників, як: ринковий попит і потужність підприємства; матеріальні витрати; місце розміщення підприємства; технологічний рівень проекту; накладні витрати; кількісний та якісний склад персоналу підприємства.

Ефективність спільного підприємництва доцільно оцінювати як за значеннями показників річної рентабельності виробництва, так і за інтегральними показниками: чистим дисконтованим доходом (ЧДД), внутрішньою нормою прибутковості (ВНП) і строком окупності проекту (СО), що розраховуються на основі методу дисконтування щорічного грошового потоку за період, який дорівнює горизонту розрахунку за проектом [9]. Це дозволяє підвищити рівень економічної обґрунтованості як проекту в цілому, так і участі у ньому кожного партнера.

Аналіз стійкості проекту є важливою складовою оцінки економічної ефективності спільного підприємництва, яка дозволяє визначити ступінь можливої реалізації проекту спільного підприємства. Одночасно оцінка стійкості проекту до зміни зовнішніх умов дає можливість кожному партнеру реально уявити розмір ризику, що пов'язаний з його участю в спільному підприємстві. При цьому доцільно включати до списку параметрів, які варіюють, рівень інвестиційних і виробничих витрат, величину витрат та відсотків за кредитом. З урахуванням особливостей транзитивної економіки до таких параметрів слід також відносити затримки платежів та рівень інфляції. Найбільш обґрунтованим є використання наступних інтервалів варіювання параметрів: для інвестиційних і виробничих витрат, величини витрат вони становлять $\pm 10\%$ і $\pm 20\%$; для відсотка за кредитом ці межі складають $\pm 10\%$, $\pm 20\%$, $\pm 30\%$ та $\pm 40\%$ [13]. При цьому пріоритетне значення має аналіз тих напрямків відхилень обраних параметрів, які призводять до комерційної неспроможності проекту.

Ключовим моментом запропонованого порядку комплексної оцінки економічної ефективності спільного підприємництва є методологічна єдність проведення аналізу, незалежно від прийнятої форми реалізації проекту. Методичні розбіжності в процесі оцінки ефективності різних форм реалізації спільного підприємництва стосуються розрахунку як доходної, так і видаткової частин проекту і в більшості випадків визначається застосуванням різних схем фінансування.

Такий порядок проведення аналізу дозволяє одержати кумулятивну оцінку економічної ефективності спільного підприємництва, яка може бути використана учасниками незалежно від їх форми власності, розробниками проектів, органами державної влади і місцевого самоврядування для прийняття обґрунтованих рішень щодо створення проектів спільного підприємництва, а також при проведенні їх експертизи.

Визначено, що одним з факторів, які впливають на ефективність спільного підприємництва, є організаційно-економічна форма його реалізації. Відповідно особливого значення набуває проблема вибору оптимальної форми реалізації для конкретного проекту.

Таким чином, підхід до вирішення цієї проблеми полягає в проведенні оцінки економічної ефективності спільного підприємництва та виборі організаційно-економічної форми реалізації проекту на передінвестиційній фазі його розробки.

Із застосуванням вказаного підходу змодельоване проведення аналізу умовних інвестиційних проектів, за участю промислових підприємств: переоснащення виробництва й освоєння нових видів виробів (проект А); розробка й освоєння нових виробів (проект Б); розширення обсягу продукції для внутрішнього ринку (проект В).

В процесі дослідження було розглянуто такі форми спільного підприємництва, як: створення спільного підприємства з використанням різних схем фінансування, створення підприємства в системі франчайзингу, укладення угоди лізингу і договору про спільну діяльність.

Отримані результати дозволяють зробити висновок про істотний вплив організаційно-економічної форми реалізації на ефективність проекту (табл. 3).

Таблиця 3

Показники економічної ефективності різних форм реалізації проектів спільного підприємництва за участю харківських підприємств

Підприємство	Показники ефективності	Спільне підприємство		Лізинг	Франчайзинг	Договір про спільну діяльність
		без залучення кредиту	із залученням кредиту			
Проект А, тис. дол. США	ЧДД	263,6	-39,08	278,94	681,17	-33,92
	ВНП	15%	9%	16%	24%	9%
	СО	4,86	5,21	4,84	4,33	4,89
Проект В, тис. дол. США.	ЧДД	4748,6	-314,25	—	5552,78	3559,38
	ВНП	41%	8%	—	45%	30%
	СО	3,25	5,33	—	3,14	3,7
Проект Б, тис. дол. США	ЧДД	8345,72	8182,39	8777,13	15084,6	6875,24
	ВНП	54%	51%	74%	75%	41%
	СО	3,95	4,11	3,41	3,64	4,21

Отримані результати аналізу дозволяють сформулювати деякі пропозиції щодо доповнення основних принципів вибору оптимального варіанта реалізації проекту. По-перше, перед прийняттям рішення про участь у спільному підприємстві необхідно проаналізувати всі можливі форми реалізації проекту. По-друге, критерієм вибору організаційно-економічної форми реалізації спільного підприємництва доцільно обирати максимізацію значень показників економічної ефективності за умови дотримання прийняттого рівня стійкості та ризиків. Схематично послідовність проведення порівняльного аналізу ефективності різних форм спільного підприємництва, яку розроблено на основі викладених принципів, подано на рис. 1.

Цілі та виробнича програма проекту визначають організаційно-економічні форми спільного підприємництва, які можуть бути використані при здійсненні кожного проекту.

На базі розрахунку чистого дисконтованого доходу, внутрішньої норми прибутковості та строку окупності на першому етапі аналізу відбираються ті форми, в яких показник чистого дисконтованого доходу позитивний, внутрішня норма прибутковості більше вартості капіталу, а строк окупності менше розрахункового періоду. Тобто два останніх показника є обмежувальними, а не критеріальними. Кожний з них виступає як індикатор, що вказує на потенційну ефективність форми, яка розглядається. Але ці показники-індикатори не дозволяють вирішити задачу оптимізації вибору форм реалізації проектів. Обмеження можуть бути змінені учасниками спільного підприємництва. Так, наприклад, може бути висунута вимога перевищення внутрішньою нормою прибутковості деякого граничного значення – бар'єрної ставки, а строк окупності не повинен перевищувати заздалегідь установлений граничний період. На наступному етапі здійснюється ранжування форм спільного підприємництва в порядку зростання величини чистого дисконтованого доходу. Найкращою вважається форма, що має найвищий ранг, виходячи зі значення чистого дисконтованого доходу.

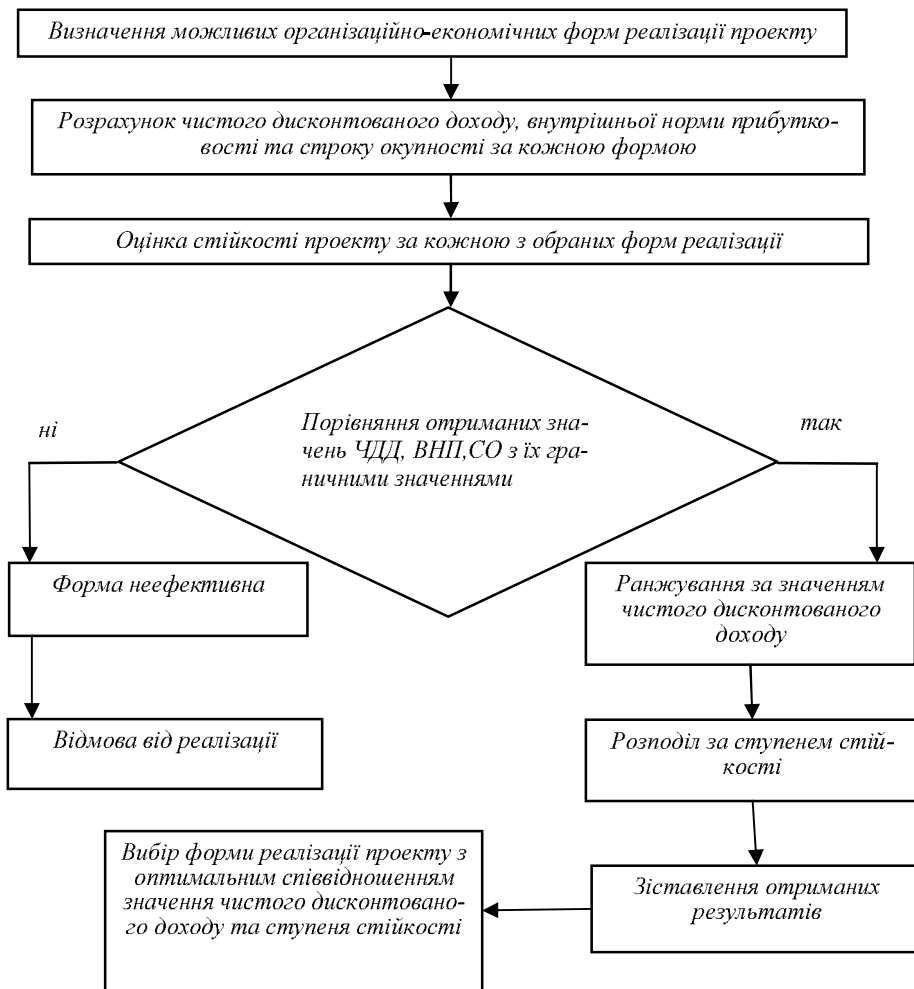
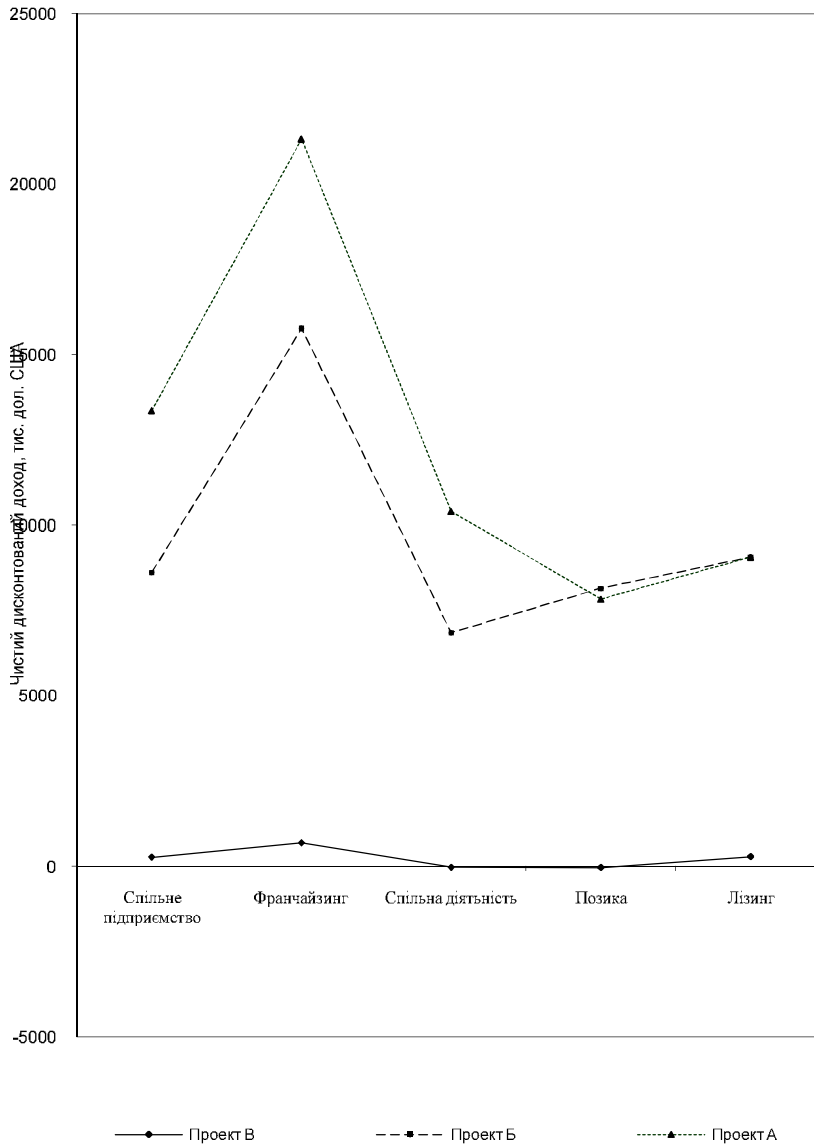


Рис. 1. Схема проведення порівняльного аналізу ефективності різних форм спільного підприємництва

В умовах нестабільного середовища, що характеризується високим ризиком, а також при необхідності залучення позикових коштів і високої вартості капіталу, у ролі основних критеріїв можуть виступати внутрішня норма прибутковості та строк окупності. Для остаточного вибору форми спільного підприємництва рекомендується ще одна додаткова процедура: розподіл розглянутих форм за ступенем їх стійкості до зміни зовнішніх умов. Ця процедура дозволяє попередити ризики, пов'язані з подальшою реалізацією проекту, а її результати слід обов'язково враховувати при виборі організаційно-економічної форми спільного підприємства.

Зіставлення результатів моделювання різних організаційно-економічних форм спільного підприємництва дозволяє виявити їх вплив на ефективність реалізації проектів (Рис.2).

Рис. 2. Вплив організаційно-економічних форм реалізації проектів



на ефективність спільного підприємництва

Спільне підприємництво, як спосіб залучення іноземних інвестицій в економіку України, має цілий ряд істотних переваг, обумовлених чинним законодавством. Крім того, кожній з існуючих форм спільного підприємництва властиві деякі індивідуальні переваги і недоліки. Саме сполучення особливостей кожної форми спільного підприємництва в конкретних умовах реалізації проекту визначає ступінь її ефективності.

Запропонована послідовність проведення порівняльного аналізу була використана в роботі при дослідженні перерахованих вище проектів. У результаті як оптимальну форму, що дозволяє максимально збільшити значення показників економічної ефективності, було рекомендовано створення підприємства в системі франчайзингу.

Висновки. Аналізуючи вище викладене, можна зробити висновки:

1. Сучасне спільне підприємництво являє собою процес синергії різних сфер зовнішньоекономічної діяльності, при якому обмін нематеріальними активами між партнерами набуває все більшого значення.

2. Кожній формі спільного підприємництва притаманні характерні риси, узгодження яких з конкретними умовами реалізації визначає ступінь ефективності проекту.

3. Істотний вплив організаційного механізму створення проекту на економічну ефективність міжнародного між фірмового співробітництва зумовлює необхідність систематизації різних форм спільного підприємництва за організаційно-правовою ознакою.

4. Для забезпечення ефективності проектів спільного підприємництва важливе значення мають дослідження на передінвестиційній фазі розробки проекту, бо вартість виправлення помилок, допущених при прийнятті рішень в цьому періоді, суттєво зростає в інвестиційній та експлуатаційній фазах.

5. В умовах кризового стану економіки ризики реалізації спільного підприємництва зростають через збільшення ступеня невизначеності зовнішнього середовища. У зв'язку з цим результативні економічні показники не завжди повною мірою відбивають рівень ефективності проекту. Для вирішення цієї проблеми запропоновано проводити аналіз його надійності.

6. Методичні розбіжності в оцінці ефективності різних форм реалізації спільного підприємництва обумовлені різницею у формуванні капіталу, що направляється на здійснення проекту, і стосуються розрахунку як доходної, так і видаткової його частини.

7. Проведення порівняльного аналізу різних форм реалізації спільного підприємства дає можливість обрати найбільш ефективну з них для кожного проекту.

Література:

1. Податковий кодекс України // Відомості Верховної Ради України (ВВР). – 2011. – N 13-14, N 15-16, N 17. – Ст.112.
2. Балабанов И. Т. Внешнеэкономические связи / И. Т. Балабанов. – М. : Финансы и статистика, 1998. – 512 с.
3. Берент В. А. Руководство по оценке эффективности инвестиций / В. А. Берент, П. М. Хавранек. – М. : ИНФРА М, 1995. – 248 с.
4. Вознесенская Н. Н. Совместные предприятия как форма международного экономического сотрудничества / Н. Н. Вознесенская – М. : Наука, 1999. – 255 с.
5. Гитман Л. Дж. Основы инвестирования / Л. Дж. Гитман, М. Д. Джони. – М. : Дело, 1997. – 1008 с.
6. Макагон Ю. В. Иностранные инвестиции в современных условиях: статистика, опыт, проблемы / Ю. В. Макагон – Донецк : ДонНУ, 2007.
7. Окс М. М. Закономерности и особенности создания совместных предприятий Украины / М. М. Окс // Труды Одесского политехнического университета. – 2008. – № 2 (30).
8. Чухно С. Г. Меры по оптимизации функционирования совместных предприятий в Украине / С. Г. Чухно // Донецкий национальный технический университет. – 2007. – № 87.
9. Эрвик Л. Инвестиционный режим по договору к энергетической хартии / Л. Эрвик // Экономика. Предпринимательство. Окружающая среда. – №1(8). – 1997. – С. 31-38.
10. Офіційний сайт Державної служби статистики України [Електронний ресурс]. – Режим доступа: <www.kmd-invest.gov.ua>.
11. Appleyard J. International Economics / J. Appleyard, G. Field. 3rd edition. – N.Y. : Irwin, 2006.
12. Ethier W. Modern International Economics / W. Ethier. 3rd edition. – N.Y. : WW Norton & Co., 2005.
13. Van Dam J. Economic analysis of oil and gas projects / J. Van Dam. 2nd edition. – Hague: Shell International Petroleum Maatschappij B. V., 2010.
14. Weston J.F., Brigham E.F. Essentials of managerial finance / Weston J.F., Brigham E.F. 5th edition. – Hinsdale, Illinois : The Dryden press, 2009.

References

1. Podatkovyy kodeks Ukrayiny: Vidomosti Verkhovnoyi Rady Ukrayiny (VVR), 2011, N 13-14, N 15-16, N 17, st.112.
2. Balabanov Y.T. Vneshneekonomycheskiye svyazy / Y.T. Balabanov. – М. : Fynansy ystatystyka, 1998. – 512 s.

3. Berent V. A. *Rukovodstvo po otsenke effektivnosti ynvestytsyy* / V. A. Berent, P. M. Khavranek – M. : YNFRA M, 1995. – 248 s.
4. Voznesenskaya N. N. *Sovmestnye predpriyatyya kak forma mezhdunarodnogo ekonomicheskogo sotrudnychestva* / N. N. Voznesenskaya – M. : Nauka, 1999. – 255 s.
5. Hytman L.Dzh. *Osnovy ynvystyrovanyya* / L. Dzh. Hytman, M. D. Dzhony – M. : Delo, 1997. – 1008 s.
6. Makahon Yu.V. *Ynostrannyye ynvestytsyy v sovremennykh uslovyakh: statystyka, opyt, problemy* / Yu.V. Makahon – Donetsk, DonNU, 2007.
7. Oks M. M. *Zakonomernosty y osobennosty sozdaniya sovmevnykh predpriyatyy Ukrainy* / M.M. Oks // *Trudy Odesskoho polytekhnycheskoho unyversyteta*. – 2008. – № 2 (30).
8. Chukhno S. H. *Merы po optymyzaatsyy funktsyonyrovanyya sovmevnykh predpriyatyy v Ukrainy* / S.H. Chukhno // *Donetskyu natsyonal'nyu tekhnicheskuyu unyversytet*. – 2007. – № 87.
9. Эрвук Л. *Ynvestytsyonnyy rezhym po dohovoru k enerhetycheskoy khartyu* / L. Эрвук // *Экономика. Predprynymatel'stvo. Okruzhayushchaya sreda*. – № 1 (8) – 1997. – S.31-38.
10. *Ofitsiyyny sayt Derzhavnoyi sluzhby statystyky Ukrainy* [Электронны resurs]. – Rezhym dostupa <www.kmd-invest.gov.ua>.
11. Appleyard J., Field G. *International Economics* / J. Appleyard, G.Field. 3rd edition. – N.Y. : Irwin, 2006.
12. Ethier W. *Modern International Economics* / W. Ethier. 3rd edition. – N.Y. : WW Norton & Co., 2005.
13. Van Dam J. *Economic analysis of oil and gas projects* / J. Van Dam. 2nd edition. – Hague: Shell International Petroleum Maatschappij B. V., 2010.
14. Weston J.F., Brigham E.F. *Essentials of managerial finance* / Weston J.F., Brigham E.F. 5th edition. – Hinsdale, Illinois: The Driden press, 2009.

Потапова Н. А.

ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ И МЕТОДИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ МЕЖДУНАРОДНЫХ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ

В статье проанализированы теоретические основы и методические подходы к повышению эффективности использования капитала, инвестированного в проекты совместного предпринимательства. В статье предложено применение комплексной оценки проектов и оптимизация выбора формы их реализации, обоснована необходимость анализа эффективности всех возможных форм совместного предпринимательства на прединвестиционной фазе разработки каждого проекта. Порядок комплексной оценки экономической эффективности совместного предпринимательства, рассматриваемый в статье, позволяет учитывать изменения внешней среды. В статье предложена последовательность проведения сравнительного анализа эффективности различных форм совместного предпринимательства, основанная на дополненных принципах выбора оптимального варианта реализации таких проектов.

Ключевые слова: совместное предпринимательство, принципы выбора, комплексная оценка, сравнительный анализ, оптимальный вариант проекта.

Potapova N.

ORGANIZATIONAL AND METHODOLOGICAL ASPECTS OF INCREASING THE EFFICIENCY OF INTERNATIONAL INVESTMENT PROJECTS

The article analyzes the theoretical basis and methodological approaches to improve the efficiency of the capital invested in projects of joint business. This article proposes the use of a comprehensive project evaluation and optimization of the choice of the form of implementation, the necessity of analyzing the effectiveness of all possible forms of joint business in the pre-investment phase of development of each project. The procedure for integrated assessment of economic efficiency and joint business in question in an article takes into account changes in the environment. In the article the sequence of a comparative analysis of various forms of joint business, based on the principles complemented by choosing the optimal variant of such projects.

Keywords: joint business, principles of choice, integrated assessment, comparative analysis, the best option project.

Стаття надійшла до редакції 4.03.2015 р.